

■ especialistas en Marketing Digital

Reacciona Web Marketing Digital

Somos especialistas en marketing digital, dedicados en mejorar la conversión de los visitantes de las páginas web de nuestros clientes en contactos reales, ya sean suscriptores, ventas o leads.

Nuestro objetivo es hacer que sus visitas se conviertan en clientes.

Entendemos que la problemática de muchos de los clientes que llegan a nosotros parte de mejorar el nivel de posicionamiento de su página web en los buscadores e intentar dar mayor visibilidad a su página web y productos en Internet, para con ello aumentar su volumen de visitantes mensuales.

★ **“Aunque no seas el primero, convertirás tus visitas en clientes”**

Esto está muy bien, y trabajamos desde el primer día en ello, sin embargo, nos gusta pensar que debemos rentabilizar al máximo la inversión publicitaria que hace cualquiera de nuestros clientes y nos sentimos en el compromiso de hacer que su inversión publicitaria en **Reacciona Web** sea verdaderamente rentable.

“Deja que te mostremos lo que podemos hacer por tu negocio”

¡Durante este mes! Analizamos tu web de forma gratuita...

Información de Contacto:

Jorge Zuluaga Botero

Teléfono: 936 022 306 - 627 968 779

Email: informacion@reacciona-web.com

■ **porque nos interesa mejorar tu negocio, te ofrecemos**

Servicios:

En **Reacciona Web** nos especializamos en tres aspectos para hacer que su negocio alcance el máximo de rentabilidad en Internet:

Posicionamiento web en buscadores

Consigue aparecer entre los primeros resultados de búsquedas en Google, Yahoo, MSN y muchos mas... Estas campañas le permitirán llegar a sus clientes potenciales a través del medio de publicidad más rentable en Internet.

★ *“Volar alto es difícil, pero agradable”*

Campañas de E-marketing (Enlaces Patrocinados)

Promociona tus productos o servicios de la forma más rápida y eficaz mediante campañas de Google Adwords. Anúnciese en miles de páginas webs de su sector a través de enlaces patrocinados. Solo pagas por clic, solicitud, venta o impacto.




★ *“Consigue visitantes que busquen lo que vendes”*

Usabilidad y Marketing Persuasivo

Mejora la forma de vender y persuadir a tus visitantes. Te ayudamos a llevar a tus usuarios a los puntos de conversión (ventas, solicitudes de información o suscripciones)

★ *“Consigue que tus visitas se conviertan en clientes”*

- nuestras campañas de marketing en Internet están enfocadas a varios perfiles de clientes, ¡ **identifícate!**

CAMPAÑAS DE POSICIONAMIENTO WEB EN INTERNET			
Google Yahoo Live MSN			
Características del Plan	Plan Básico	Plan Bronce	Plan Oro
Elige el tuyo...			
Posicionamiento dentro del sitio (interno)			
Optimización Etiquetas Meta	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Optimización código fuente	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Optimización de Contenidos	x	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Jerarquías y estructura de enlaces	x	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Herramientas SEO (CRAWLERS)	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Enlaces Internos	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Posicionamiento fuera del sitio (externo)			
Altas manuales en Directorios	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Altas en web de afiliados y otros	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Creación Campaña de pago en Google	x	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Optimización Campaña de pago en Google	x	x	<input checked="" type="checkbox"/>
Usabilidad, Accesibilidad y Persuasión			
Consejos Generación Nuevo Contenido	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Tratamiento de Copys (imágenes)	x	x	<input checked="" type="checkbox"/>
Usabilidad y accesibilidad en el sitio	x	x	<input checked="" type="checkbox"/>
Llamadas a la Acción (Persuasión)	x	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Seguimiento de Estadísticas y Conversiones			
Informes Mensuales de Estadísticas	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Informe del Seguimiento de Objetivos	x	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Informes del Retorno de Inversión (ROI)	x	x	<input checked="" type="checkbox"/>
Soporte Técnico y Asesoramiento			
Soporte y asesoría Vía Correo Electrónico	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
Soporte y asesoría Telefónico	x	x	<input checked="" type="checkbox"/>
Cuota mensual desde	150,00 €	400,00 €	1000,00 €
Cuota de Alta desde	Gratis	Gratis	300,00 €
Descuento por Pago Anual		<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

- **para posicionar su negocio en Internet y darle visibilidad a sus productos y servicios a través de su página web, le ofrecemos:**

Posicionamiento web en buscadores

Reacciona Web antes de comenzar las campañas de posicionamiento realiza un estudio completo sobre la situación actual de la página web y el negocio a promocionar desde diferentes aspectos:

- Estudio de **posicionamiento de la competencia y el mercado online** de sus productos y/o servicios
- **Analizamos la estructura interna de su sitio web** y detectamos todos los factores que puedan generar algún tipo de conflicto técnico. En algunos casos es necesario realizar cambios radicales sobre el sitio web, ya que algunas tecnologías de programación web no son totalmente compatibles con los motores de búsqueda e impiden que se realice un trabajo de posicionamiento web de forma natural. Le asesoraremos e informaremos sobre todo el proceso necesario a seguir.
- Detectamos las **fortalezas y debilidades actuales del sitio web** en relación al negocio y la competencia, realizando propuestas de mejora.

★ **Posicionamiento dentro del sitio**

En esta parte del proceso proporcionamos una serie de consejos que le ayudarán a dar una mayor visibilidad del contenido de su página web en los motores de búsqueda, orientados a los diferentes productos y/o servicios que su negocio ofrece, de forma que puedan ser visibles por sus potenciales clientes. Asesoramos a alguna persona o equipo de su empresa para que realice los cambios necesarios sobre su sitio web, nosotros no realizamos ninguna modificación ni solicitamos acceso a la web, aunque también podemos encargarnos de ello.

★ **Posicionamiento fuera del sitio**

“Lo mejor para que hablen de ti, es que te conozcan”. En esto consiste esta fase del proceso de posicionamiento, dar a conocer su sitio web en otras páginas de la misma temática o sector, consiguiendo además posicionar los productos y/o servicios que se ofrecen.

Nos gusta hacer el trabajo bien hecho, y por eso NO utilizamos ninguna técnica de abuso (spam) u otras técnicas descalificadas por los motores de búsqueda; como garantía de ello, son los clientes que vienen trabajando con nuestros consultores de forma independiente durante años.

Creamos una cuenta en Google Adwords para que comience de inmediato a publicar sus anuncios y promocionar su negocio, y si ya dispone de una cuenta de Google Adwords, le ayudamos a optimizarla para que consiga mejorar los ratios de conversión y un mejor retorno de la inversión publicitaria (ROI).

★ **Seguimiento de Estadísticas y Conversiones**

Todos nuestros clientes reciben mensualmente diferentes informes según el plan elegido, en los que detallamos de forma clara y de fácil lectura la evolución del sitio web a nivel de usuarios, conversiones y retorno de la inversión publicitaria.

★ **Mejoramiento del Contenido, Accesibilidad y Persuasión**

Reacciona web cuenta con especialistas en persuasión, que le ayudarán a mejorar la manera en que se ofrecen sus productos, realizando mejoras en sus copys (imágenes), asegurando la accesibilidad y usabilidad de su sitio web, así como diferentes consejos para poner en práctica sobre como mejorar el contenido del sitio web, consiguiendo que sea más persuasivo y a su vez sea de fácil lectura para los buscadores.

★ **Soporte Técnico**

Nuestros clientes nos escriben o llaman a menudo para consultarnos y buscar asesoría sobre nuevas ideas que se les ocurren y desean implantar, así como para resolver dudas sobre los informes mensuales u otras alternativas complementarias a las campañas que tienen actualmente con nosotros. Puede escribirnos o llamarnos cuando desee y le atenderemos encantados.

NUESTROS PLANES DE POSICIONAMIENTO WEB INCLUYEN: (Reacciona-Web.com)

1

Posicionamiento dentro del sitio web



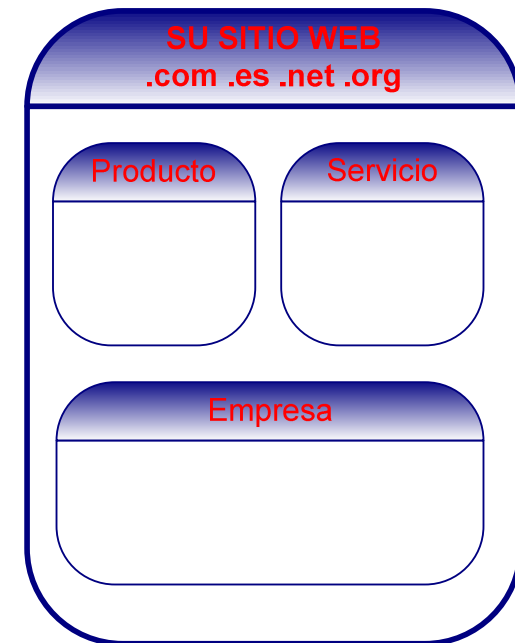
Le ayudamos a mejorar su sitio web internamente y adaptarlo en un sitio web optimizado para buscadores

2

Posicionamiento fuera del sitio web



Promocionamos su sitio web para darle mayor visibilidad en Internet, buscadores, directorios, etc.



3


Análisis Estadístico



Medimos los resultados de su web y lo que hacen sus usuarios

4

Usabilidad, Visibilidad, Accesibilidad y Persuasión



Le facilitamos el trabajo a sus clientes, le ayudamos a mejorar las experiencias de uso

5

Asesoría y Soporte Técnico



Le brindamos asesoría y soporte técnico permanente

- **para tener una visibilidad inmediata en los buscadores de sus productos o negocio, utilice la fórmula E-Marketing (Enlaces patrocinados)**

Campañas de E-Marketing – Enlaces Patrocinados

Contamos con especialistas en optimización de campañas de e-marketing en Google Adwords (Enlaces patrocinados) que le ayudarán a crear y/o optimizar su campaña para obtener de forma rápida visitantes interesados en sus servicios y/o productos. Además, le ayudamos a crear campañas persuasivas que impliquen al usuario y les brinden una experiencia de compra o suscripción agradable.

Anúnciese en miles de páginas Web relacionadas con su sector y que ofrecen publicidad de Google, llegue a ese nicho de mercado que tanto cuesta encontrar.

¿En que casos puede interesarme una campaña de pago?

Si tiene un producto o servicio que es ideal para promocionar en unas fechas especiales como navidades, verano, carnavales, etc., tener una campaña de E-Marketing es una buena alternativa para conseguir incrementar sus ventas, ya que con ello puede promocionar solo durante dicho periodo de tiempo específico el producto o servicio y no incurrir en gastos previos para conseguir obtener una buena posición en los buscadores. La campaña una vez finalizado el periodo es suspendida y evaluada.

Si tiene un producto o servicio que es difícil de posicionar dado que tiene mucha competencia online, lanzar una campaña de E-Marketing para ese producto puede ayudarle a conseguir un trozo del pastel y competir con las empresas ya posicionadas.

Si desea incrementar su nicho de mercado y llegar a más clientes potenciales, mediante las campañas de E-Marketing podrá no solo incrementar el tráfico de su web, sino conseguir que esas visitas sean personas que estaban buscando ese producto, así como aquellos que estaban buscando algo similar y pueda resultarles atractivo.

Si desea lanzar una campaña de Branding, mediante campañas de E-Marketing podrá promocionar su empresa y dar visibilidad a la imagen corporativa que desea, utilizando todo tipo de formatos: mensajes textuales, mensajes de video, animaciones, ente otros.

- **para mejorar la experiencia del usuario en su sitio web y fidelizar los visitantes, sea persuasivo y póngaselo fácil**

Usabilidad y Marketing Persuasivo

Reacciona Web te ofrece todo su potencial para trabajar en ideas que ayuden a que tu web, productos o servicios se promocionen mejor para así conseguir incrementar la conversión de los visitantes en clientes.

Reacciona Web analiza desde diferentes aspectos la forma en que se ofrecen los productos, servicios o suscripciones de su sitio web y le orienta para mejorar desde la navegación en su web, hasta la forma en que debe atraer a los usuarios hacia los puntos de conversión, ya sean ventas, suscripciones o Leads.

Nuestros consultores analizarán de su web y productos:

- Accesibilidad por los navegadores web mas populares
- Analizamos la estructura interna de información y distribución de contenido
- Proponemos ideas para mejorar la persuasión de sus productos
- Analizamos la Composición del producto
- Valoramos la Cantidad de información disponible sobre los productos y servicios
- Analizamos las Facilidades de compra
- Estudiamos sus Imágenes (Copys)
- Revisamos otros aspectos como: tranquilidad para comprar, experiencia de uso, fidelización de usuarios.

Resolvemos algunas inquietudes...

■ ¿Qué es posicionamiento natural (SEO)?

El posicionamiento natural en buscadores o más conocido por las siglas en inglés SEO (Search Engine Optimize), refiriéndose a la persona, es la técnica utilizada para conseguir aparecer en los resultados de búsqueda cuando un usuario realiza una consulta a un buscador como Google por una frase o palabra. Esta técnica procura que por una búsqueda específica de un usuario (ejemplo: “zapatos viejos”), la página web optimizada consiga estar en los primeros resultados.

Las campañas de posicionamiento natural tienen la gran ventaja de que siempre con la misma inversión publicitaria se consigue una evolución positiva de nuevos visitantes y clientes potenciales.

■ ¿Qué son Campañas de E-Marketing (enlaces patrocinados)?

Las campañas de E-Marketing permiten publicitarse tanto en los buscadores, como en gran cantidad de páginas web afiliadas que muestran sus anuncios, los cuales pueden ser enfocados a los diferentes productos y nichos de mercado; permitiendo llegar a un público más específico y de forma más rápida.

Las campañas de E-Marketing existen de muchas formas, entre las que podríamos mencionar: campañas de coste por clic (CPC – solo se paga por clic hacia su página web), campañas de pago por acción (CPA – solo se paga si el usuario ha realizado una acción concreta, como una compra o solicitud de información), campañas por cada mil impresiones (CPM – se cobra por cada mil impresiones realizadas de su anuncio), etc. Una buena combinación de éstas permite optimizar al máximo la inversión publicitaria.

■ ¿Por que elegir Posicionamiento en buscadores?

- Publicidad Rentable en el tiempo
- Publicidad Efectiva y enfocada al cliente potencial
- Medición online de resultados, estadísticas analíticas
- Ingente cantidad de información sobre sus clientes potenciales

■ ¿Posicionamiento natural o Campañas de E-Marketing?

Esto depende del tiempo que se tenga para lanzar una campaña, normalmente el posicionamiento natural comienza a dar resultados después de algunos meses e incluso un año, mientras que todas las campañas de marketing online de pago pueden ser puestas en marcha en cualquier momento, permitiendo estar presente en el lugar adecuado, en el momento adecuado.

Desde **Reacciona Web** recomendamos que se hagan campañas simultáneas, donde las campañas de E-Marketing tengan verdadera fuerza en un principio, pero con el paso del tiempo empiecen a ganar terreno las campañas de posicionamiento natural y se disminuya la inversión publicitaria en campañas de E-Marketing hasta el nivel deseado.

■ ¿Persuasión en Internet, eso es posible?

Efectivamente lo es, nos encontramos persuadidos todo el tiempo por la sociedad en que vivimos, y sin duda alguna, Internet y las nuevas tecnologías son base fundamental de ésta. Reacciona Web enfoca la persuasión en tu negocio para que tus productos o servicios sean más atractivos y apetezca tenerlos.

★ *“Embárcate en el proyecto de marketing online con Reacciona Web y disfruta viendo como le gustas a tus clientes”*

■ ¿Cómo saber cual es el plan de posicionamiento que más se ajusta a mis necesidades?

Si no tienes un departamento de marketing en tu empresa o negocio y no tienes claro cual de los planes de posicionamiento web que te ofrece Reacciona Web es el más adecuado, envíanos la dirección de tu página web y te aconsejaremos de forma gratuita.

Previamente realizaremos un estudio básico sobre tu sector y competencia online, de forma que podamos aconsejarle la mejor opción para el negocio.

■ No tengo página Web ¿Cómo puedo hacer una campaña en Internet?

Si no tiene una página web, reacciona Web le ofrece páginas web optimizadas para buscadores a precios muy económicos (Página básica desde 399€), las cuales cumplen todas las normativas heurísticas para conseguir una optimización adecuada del sitio web en los resultados de búsqueda. Todas las páginas web están enfocadas a la consecución de objetivos (ventas, solicitudes de información, suscripciones, etc) siguiendo los parámetros de usabilidad, persuasión y accesibilidad necesarios según su perfil de cliente.

■ ¿Tiene alguna otra duda o pregunta que hacernos?

Puede:

- Llamarnos al 936 022 306 o
- Escribirnos a informacion@reacciona-web.com

Analizaremos detenidamente su caso y le ofreceremos las mejores soluciones para su promoción en Internet, Contáctenos éste mes y obtendrá un estudio gratuito sobre su página web.